

Talaris Topco Limited

Tras la publicación de nuestro Informe Anual para el ejercicio fiscal 2009/2010, tenemos el placer de proporcionarles una actualización sobre los progresos conseguidos durante la primera mitad del año financiero 2010/2011.

25				
12	6 968	7 508	8 693	9 143
53	4 150	4 284	4 478	4 705
31	29	29	36	35
73	52	37	14	19
57	51 813	54 366	58 450	63 093

wherever
money
moves

MERCADO Y CLIMA ECONÓMICO

Hay indicios de que la economía mundial está empezando a salir del periodo de dificultad económica excepcional que ha ido atravesando estos dos últimos años. Sin embargo, la velocidad de recuperación varía en gran medida de un país a otro, con la previsión de una lenta vuelta a la normalidad para Europa y EE.UU., mientras que el resto del mundo, y especialmente los países BRIC (Brasil, Rusia, India y China), seguirán manteniendo un crecimiento fuerte.

La presencia global de Talaris nos permite beneficiarnos de estas zonas de fuerte crecimiento asegurándonos, a la vez, de estar posicionados de manera óptima para maximizar las oportunidades que puedan surgir en las regiones en recuperación. Talaris ha cerrado con éxito importantes acuerdos de venta a nivel mundial con clientes en América Latina, Europa y Asia – demostrando, así, que la confianza de los clientes en las soluciones de Talaris sigue sólida.

Este año ha ido acompañado, también, de importantes desafíos, materializados por rupturas excepcionales de la cadena de suministro. La situación ha recibido una amplia cobertura en la prensa, y ha afectado a un gran número de fabricantes, incluido Talaris. Sin embargo, el nivel de servicio al cliente se ha mantenido aunque, eso sí, con unos costes adicionales para la cadena de suministro, y la situación está ahora empezando a mejorar. Talaris empieza la segunda mitad del año con una cartera de pedidos superior a la del año pasado en la misma época.

RENDIMIENTO

Durante los seis meses previos al 30 de septiembre de 2010, el Grupo ha conseguido aumentar modestamente sus ingresos en comparación con el mismo periodo el año anterior, con unas tasas de cambio consistentes. Los mercados emergentes han sido la principal fuente de crecimiento, mientras que otras regiones como América del Norte y Europa han empezado a recuperarse lentamente de la recesión. Un dato alentador: tanto los ingresos por venta de productos del Grupo como los de servicio han aumentado.

El saldo de caja sigue siendo importante, permitiendo al Grupo continuar a invertir en el crecimiento, a largo plazo, del negocio. El Grupo también ha mantenido el foco en su, ya exitoso, programa de iniciativas de control de costes.

El Grupo busca llegar a la máxima eficiencia en su uso del capital circulante, y sigue beneficiándose

de su modelo de negocio. El flujo de caja operativo para esta primera mitad del año está en línea con las previsiones. Además, el Grupo ha devuelto préstamos por valor de 3,5 millones de libras esterlinas durante este período. El negocio sigue funcionando convenientemente dentro de las condiciones establecidas de sus préstamos.

MultiMech™, dispensador multidenominación de Talaris, lanzado en septiembre de 2010



PRINCIPALES NOVEDADES

Talaris mantiene su compromiso de fortalecer y hacer crecer el negocio mediante la expansión, tanto geográfica como tecnológica (a través de la innovación en productos), así como con la creación de fuertes alianzas con especialistas relevantes del sector.

Durante los últimos 6 meses, la empresa ha reforzado su presencia en América Latina, abriendo una oficina propia en México y lanzando al mercado nuevos productos. El Grupo también ha seguido desarrollando su propia gama de soluciones software - lanzada el año pasado - con la creación de una solución avanzada de gestión remota de equipos, que permite mejorar el rendimiento y la inteligencia de negocio. Septiembre estuvo también marcado por el lanzamiento de un, ya premiado, mecanismo de dispensación multid denominaciones para autoservicio.

Talaris ha puesto en marcha una extensa hoja de ruta para el desarrollo de futuros productos, y mantiene su compromiso con la inversión en I+D. Además, la Compañía anunció el pasado 5 de octubre el traslado de parte de su cadena de montaje de productos de Suecia hacia una nueva fábrica de Talaris ubicada en Extremo Oriente. Este centro combinará la fabricación de módulos con actividades de configuración de productos, para simplificar la cadena de suministro actual, reduciendo así los plazos de entrega a clientes.

RESUMEN

En octubre de 2010, el rendimiento de Talaris ha sido reconocido por el Sunday Times, figurando la Compañía, por segundo año consecutivo, en el top 70 de la clasificación *HSBC Top Track 250*. El Grupo también ha sido uno de los finalistas del premio *Deloitte Dynamic Business of the Year Award* que destacó el compromiso del Grupo con la innovación, así como su trayectoria de fuerte crecimiento. Además, y por tercera vez, el primer semestre se cierra con la entrega a Talaris de dos galardones en la feria *CIFTEE, China's International Exhibition on Financial Banking Technology and Equipment*, en Beijing: el *Product Innovation Award*, por el nuevo *MultiMech* de Talaris, y el *Excellent Environmental Booth Award* por el Diseño de su stand.



Estos premios, así como los pedidos importantes conseguidos por el Grupo a nivel mundial, demuestran la confianza continua de la Industria y de los clientes en las soluciones y experiencia de Talaris. Estas soluciones ayudan directamente las empresas a optimizar su rendimiento, y el Grupo ha conseguido crecer durante los seis primeros meses de su año financiero, a pesar de que muchos de sus clientes controlaron sus gastos como nunca.

Globalmente, Talaris ha empezado con solidez este año financiero, y entra en su segunda mitad con importantes pedidos en cada división de su negocio. El Grupo ha establecido una extensa hoja de ruta de desarrollo para su negocio para prestar apoyo a su crecimiento futuro, y está idealmente posicionado para seguir beneficiándose de la recuperación económica y de las crecientes oportunidades en los mercados emergentes.

El compromiso de Talaris

Talaris es experto mundial en tratamiento del efectivo. Sus 2.100 profesionales y más de 130 socios comerciales suministran tecnología y soluciones que ofrecen seguridad, rendimiento e innovación a sus clientes en todo el mundo.

La Compañía está comprometida con los más altos niveles éticos conforme a la legislación, así como con ser un empleador justo allí donde opere. Como organización responsable, gestiona con un enfoque disciplinado la Compañía y opera con estándares profesionales óptimos en todos los aspectos de su negocio.

Talaris siempre buscará ofrecer un ámbito de trabajo seguro y productivo donde todos sus empleados tienen la posibilidad de crecer y enfrentarse a nuevos retos. Allí donde opera, su objetivo es contribuir activamente con la comunidad y el medio ambiente. Una parte intrínseca de su filosofía, a través de los productos y servicios ofrecidos, es ser coherentemente responsable con el medio ambiente, así como seguir mejorando su rendimiento en todos los aspectos medioambientales donde sea posible.



Talaris Topco Limited
Domicilio social:
Talaris House
Crockford Lane
Chineham Business Park
Basingstoke, Hampshire
RG24 8QZ, UK

T +44 (0)1256 368000
F +44 (0)1256 368001
info@uk.talaris.com
www.talaris.com

Número de registro:
06569622

